



**ЛарАн**  
СОБЫТИЙНАЯ КОМПАНИЯ

# **Бизнес образование для корпоративных клиентов**

[www.laran-event.ru](http://www.laran-event.ru)

Для работы в сфере бизнеса необходимо получение теоретических знаний и практических навыков, эти задачи и решает бизнес образование.

Предлагаем рассмотреть некоторые программы и форматы обучения Ваших сотрудников.

Обучение проводится высокопрофессиональными тренерами-практиками.

Программы разработаны как для молодых специалистов, так и для опытных сотрудников и собственников компаний.



**ЛарАн**

СОБЫТИЙНАЯ КОМПАНИЯ

**ПРОГРАММЫ****Формат  
программы****МЕНЕДЖМЕНТ ОРГАНИЗАЦИИ. Управленческий практикум.**

1.	<b>Стратегические сессии</b> для собственников и управляющих бизнесом.	Обучающий практикум
2.	<b>Стратегический менеджмент.</b> <ul style="list-style-type: none"><li>•Методы стратегического анализа.</li><li>•Выработка стратегий. Методы сценарного планирования.</li><li>•Стратегическое планирование и прогнозирование. Оценка рисков.</li></ul>	Обучающий практикум
3.	<b>Стратегическое управление</b> в режиме он-лайн. <ul style="list-style-type: none"><li>•Система управления по целям (MBO)</li><li>•Система сбалансированных показателей (BSC)</li><li>•Ключевые показатели результативности и эффективности (KPI)</li></ul>	Семинар-практикум
4.	<b>Основы управления.</b> Ключевые навыки современного руководителя (10 управленческих функций)	Семинар-практикум
5.	Основы принятия эффективных управленческих решений	Обучающий практикум
6.	Основы эффективного управления людьми	Обучающий практикум
7.	Управление изменениями в организации.	Обучающий практикум
8.	<b>Управление эффективностью.</b> Эффективность организации в формате 5D.	Семинар–практикум
9.	Личная эффективность или путь к Успеху	Бизнес-тренинг
10.	Практика нетворкинга (установление личных контактов)	Семинар-практикум

<b>ПРОГРАММЫ</b>		<b>Формат программы</b>
11.	<b>Лидерство и менеджмент.</b> Как научиться запускать ракеты? 7 элементов лидерства. Soft skills для работы и жизни	Семинар-практикум Бизнес-тренинг Бизнес-тренинг
12.	<b>Развивающее и ситуационное лидерство.</b> Требуются лидеры нового типа!	Семинар-практикум
13.	Корпоративный менеджер производственной компании	Бизнес-тренинг
14.	Управление корпоративными конфликтами.	Семинар-практикум
15.	Принципы бесконфликтного делового общения	Бизнес-тренинг
16.	Деловые коммуникации, как основа успешной работы и элемент корпоративной культуры компании	Бизнес-тренинг
17.	Переговоры, как партнёрский стиль взаимодействия	Бизнес-тренинг
18.	Публичные выступления и презентация.	Обучающий практикум
19.	Создание эффективных команд.	Семинар-практикум
20.	Проведение и фасилитация корпоративных рабочих встреч	Обучающий практикум
21.	Эффективные рабочие встречи	Обучающая деловая игра

<b>ПРОГРАММЫ</b>		<b>Формат программы</b>
<b>КОМПЛЕКСНАЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ. HR-практикум</b>		
1.	HR, как бизнес-партнер. Разработка стратегии управления персоналом.	Семинар-практикум
2.	Дизайн организации и организационное проектирование. Оптимизация организационных структур.	Обучающий практикум
3.	Планирование потребности в персонале. Поиск и отбор сотрудников. Региональный поиск и подбор.	Семинар-практикум
4.	Адаптация персонала. Разработка программ адаптации.	Мастер-класс
5.	Оценка и аттестация персонала. Разработка корпоративной карты компетенций. Современные методы оценки персонала.	Семинар-практикум
6.	Обучение и развитие персонала. Подготовка кадрового резерва.	Семинар-практикум
7.	Комплексные системы оплаты труда и стимулирования. Система грейдирования. Система КРІ. Система «кафетерий»	Семинар-практикум
8.	Трудовая мотивация. Материальные и нематериальные стимулы. Как стимулировать персонал без денег?	Мастер-класс
9.	Мотивация сотрудников поколения «Y»: удивить, увлечь, удержать.	Мастер-класс
10.	Корпоративная культура и идеология. Управление репутацией.	Семинар-практикум

<b>ПРОГРАММЫ</b>		<b>Формат программы</b>
11.	Выбытие и перемещение персонала. Работа с профсоюзами и трудовыми коллективами.	Мастер-класс
12.	Бюджетирование расходов на персонал. HR-инвестиции.	Семинар-практикум
13.	Компетентностный подход в работе с персоналом.	Бизнес-тренинг
14.	Человеческий и интеллектуальный капитал, как нематериальный актив организации.	Семинар-практикум
<b>ПРОДАЖИ</b>		
1.	<b>Всё про продажи.</b> Маркетинг продаж. Телефонные коммуникации и их особенности.	Бизнес-тренинг
2.	Мастер клиентского обслуживания.	Бизнес-тренинг
3.	Особенности и секреты продажи услуги.	Бизнес-тренинг
4.	Трудные клиенты – это просто. Работа с разными типами клиентов.	Бизнес-тренинг
5.	Создание активной команды продаж.	Бизнес-тренинг
6.	Продажи от А до Я	Бизнес-тренинг

ПРОГРАММЫ		Формат программы
<b>PR и МАРКЕТИНГ в ТЭК</b>		
1.	Брендинг	Интерактивный тренинг
2.	Медиа тренинг	
3.	PR нефтегазовой компании или проекта	Тренинг
4.	Интегрированные коммуникации	Тренинг
5.	Чрезвычайные ситуации – как не потерять лицо и выстроить эффективные коммуникации в условиях кризиса	Семинар
6.	Эффективная коммуникация	Тренинг
7.	Новые технологии и инструменты коммуникаций для развития энергокомпаний	Семинар
8.	Эффективная межличностная коммуникация. Главное - не что вы говорите, а как	Тренинг публичного выступления

## СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ

1.	Экспресс-диагностика системы управления на предприятии.	Обучающий практикум
2.	Повышение эффективности руководства	Семинар-практикум
3.	Лидерство, как способ повышения эффективности руководителя	Семинар-практикум
4.	Идеальный руководитель или эффективный руководитель?	Семинар-практикум
5.	Распределение заданий и делегирование полномочий.	Семинар-практикум
6.	Уверенное поведение	Семинар-практикум
7.	Командообразование. Формирование команды профессионалов	Семинар-практикум
8.	KPI-современная система стратегического управления	Семинар-практикум
9.	Как находить возможности в проблемах. Дерево проблем/Дерево целей/Дерево решений	Семинар-практикум
10.	Тайм-менеджмент. Планирование, как стиль жизни. Планирование времени: годовое, квартальное, месячное. Планирование рабочего дня.	Семинар-практикум
11.	Эмоциональный интеллект	Семинар-практикум
12.	Психологический контракт. Вовлечение сотрудников в управление изменениями.	Семинар-практикум



## СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ

13.	Личные стратегии успеха	Семинар-практикум
14.	Креативность. Создание завтрашнего дня.	Бизнес-форсайт
15.	Мотивация достижений	Мастер-класс
16.	Школа молодых лидеров	Обучающий практикум
17.	Школа молодого менеджера	Обучающий практикум
18.	Женское лидерство. Менеджмент «с запахом парфюма» (программа для женщин)	Семинар-практикум
19.	Женский бизнес в мире бизнеса (программа для женщин)	Мастер-класс
20.	Управляй своим шефом! (программа для женщин)	Мастер-класс
21.	«Театральные тайны». Искусство драматурга, режиссера и актера в работе руководителя. Совместный проект с театральным режиссером	Бизнес-театр
22.	Конный тренинг. Совместный проект с «Конной дачей»	Тренинг с лошадьми
23.	Секреты создания личного бренда. Совместный международный проект (Россия +Европа)	Практикум в Европе. 4-6 дней.

## **СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ**

**Деловые игры и бизнес-форсайты**

**Программы для государственного сектора**

**Комплексные программы обучения руководителей**

**Менеджерские и директорские сессии**

**ВНЕДРЕНЧЕСКИЕ КОНСАЛТИНГОВЫЕ ПРОЕКТЫ**

**Концептуальный подход к формированию программ** базируется на понимании того, что специалисты компаний лучшим образом обучаются на собственных примерах и практических заданиях.

Поэтому вся программа распределяется следующим образом:

- 30 – 40 % времени – базовые знания, для формирования единого понятийного поля у слушателей
- 60 – 70 % времени – практические задания, кейсы и упражнения, разбор примеров лучших практик, работа по созданию проектов документов - для получения практических навыков.

Стоимость обучения:  
от 45 000 руб до 150 000 руб  
за 1 день = 8 академ. часов,  
в зависимости от выбранной  
программы



**ЛарАн**

СОБЫТИЙНАЯ КОМПАНИЯ

Местом проведения обучения Ваших сотрудников может быть:

- Офис Вашей Компании
- Залы для проведения семинаров в Москве, в ближайшем Подмосковье и других точках географии.

Формат выездного обучающего мероприятия – это ещё и тим-билдинг: сотрудники могут общаться в неформальной обстановке, играя в пейнтбол, после тренинга, парясь в бане и плавая в бассейне (релакс процедуры), вечером – на банкете

*Отвечу на Ваши вопросы и организую встречу с тренером,*

*С наилучшими пожеланиями,*

*Лариса Бессонова*

*Тел.: 8-903-587-87-79*

*[info@laran-event.ru](mailto:info@laran-event.ru)*

*[www.laran-event.ru](http://www.laran-event.ru)*

**ЛарАн**

СОБЫТИЙНАЯ КОМПАНИЯ